

Stellenausschreibung

Hauhinco ist ein weltweit tätiger, führender Systemanbieter für wasserhydraulische Systeme, Hochdruckpumpen, Ventile und Komponenten in Bergbau und Industrie mit Standort am Rande des südlichen Ruhrgebiets. Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und dem möglichen Eintrittstermin. Wir bieten Ihnen abwechslungsreiche und anspruchsvolle Aufgaben im Zukunftsmarkt Wasserhydraulik.

Für unsere Business Unit Industry suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Vertriebsingenieur Industrie International (m/w)

Der Stelleninhaber (m/w) konzipiert und koordiniert die Vertriebsaktivitäten in seinem Kundensegment im In- und Ausland in Abstimmung mit den Vorgaben der Leitung der Business Unit Industry. Er/Sie trägt zu einer ergebnisorientierten Geschäftsentwicklung in seinem/ihrer verantworteten Kundensegment bei.

Ihr Aufgabengebiet:

- Analyse des für die Wasserhydraulik spezifischen Marktpotentials in Europa sowie in ausgewählten Exportmärkten
- Akquisition neuer Kunden und Multiplikatoren zur Sicherstellung der Umsatz- und Ertragsziele
- Betreuung bestehender Kunden mit dem Ziel der Erschließung weiteren Geschäftspotentials
- Aufnahme der Aufgabenstellung beim Kunden und Erstellung eines technischen Lastenheftes sowie des Angebotes in Zusammenarbeit mit beteiligten Fachbereichen
- Prüfen der Machbarkeit und Bewertung der Plausibilität in Eigenverantwortung, ggf. in Zusammenarbeit mit der Technischen Abteilung, Prüfung von Anfragen
- Durchführen der Angebotsverfolgung
- Regelmäßige Beobachtung des Marktes und der Marktbegleiter
- Erschließung neuer Marktbereiche
- Gewinnung von Neukunden

Ihr Profil umfasst:

- Abgeschlossenes ingenieurtechnisches Studium oder eine vergleichbare technische Ausbildung
- Mehr als dreijährige persönliche Erfahrungen im Vertrieb hydraulischer Anlagen vorzugsweise in den Bereichen Hydraulik, Steuerungen, Ventile, Antriebe etc.;
- Erfahrungen in der Zusammenarbeit mit ausländischen Geschäftspartnern sind wünschenswert;
- Erfahrungen in der technischen Beratung sowie im Umgang mit Lieferanten und Kunden;
- Hohes Maß an Selbstständigkeit und Eigenverantwortung
- Ausgeprägte Akquisitionsstärke und Beratungstätigkeit
- Unternehmerisch im Denken und Handeln, mit dem „Blick für das Machbare“
- Verhandlungsgeschick, hohe Eigeninitiative, pragmatische Vorgehensweise
- Bodenständigkeit und ausgeprägte Teamfähigkeit
- Systematisches, eigenständiges und zielorientiertes Arbeiten innerhalb des vorgegebenen Rahmens
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, Russischkenntnisse von Vorteil



Hauhinco Maschinenfabrik GmbH & Co. KG

Beisenbruchstraße 10
45549 Sprockhövel

Ansprechpartner:

Arndt Hilsmann
Tel.: 02324/705-172
arndt.hilsmann@hauhinco.de
www.hauhinco.de

